

Säljande produktspecialist till SPG AB

Brinner du för försäljning och har kunskap inom grus- och gruvindustrin? Eller har du tidigare arbetat med produktion inom området och vill kombinera din kunskap med försäljning av siktduk och slitskydd? Vill du representera ett av Sveriges starkaste företag inom branschen? Vi behöver förstärka vårt säljteam med en inom området kunnig, engagerad och serviceinriktad säljande produktspecialist.

Din vardag

Som säljande produktspecialist väntar ett självständigt och varierande arbete med stort ansvar för egna kunder. Du ska kunna erbjuda kunderna tekniskt stöd, praktisk hjälp, lämna offerter samt ansvara för större projekt där montering kan ingå. Du kommer att ha ett nära samarbete med kund för att tillsammans komma fram till den bästa lösningen. Tjänsten innebär kundbesök och en del övernattningar på hotell.

Dina arbetsuppgifter

- ◆ Omfattande kundkontakt genom att vårda befintliga kunder
- ◆ Erbjudna kundanpassade lösningar och service samt teknisk konsultation
- ◆ Uppsökande verksamhet genom att hitta nya kunder
- ◆ Kundkontakt genom besök, telefon och mail
- ◆ Skapa offerter och hålla noggrann uppföljning samt mottagning och registrering av beställningar från kund
- ◆ Aktivt resande inom Sverige för att besöka befintliga samt potentiella kunder

Vem är du?

- ◆ Du har en gymnasial utbildning, gärna med teknisk inriktning
- ◆ Du har god produktkunskap genom minst 3 års erfarenhet från grus- och gruvindustrin. Det är meriterande om du kan läsa och förstå konstruktionsritningar
- ◆ Vidare har du god kunskap inom Office-paketet
- ◆ Detta kombinerar du med att vara flytande i svenska och engelska i både tal och skrift
- ◆ Du har inga problem med ett resande arbete
- ◆ B-körkort är ett krav för denna tjänst
- ◆ Du är en lagspelare som uppskattar och förstår vikten av teamarbete
- ◆ Du är noggrann och ansvarstagande med ett sinne för affärer och kundvård
- ◆ Du är en nyfiken person som tar egna initiativ och har ett inre driv. Du driver dina projekt i mål och är en duktig kommunikatör med en positiv och lösningsorienterad inställning

Vi erbjuder

Arbete i en stimulerande företagskultur tillsammans med ett högkompetent säljteam där teamkänsla samt den egna utvecklingen värderas högt. Hos oss råder högt i tak och vi har alltid som målsättning att vara öppna och flexibla. Tjänsten är en heltidstjänst med fast månadslön. Tjänsten är ej platsbunden men det är en fördel om du kan arbeta på befintliga kontor i Stockholm eller Trelleborg.

Ansökan skickas till personalchef Terese Wallgren ✉ terese@spgab.se senast den 31 mars. För eventuella frågor om tjänsten kontaktar du vår försäljningschef Mattias Nilsson. Mail ✉: mattias@spgab.se Telefon ☎: 08-50410608

Stockholms plåt- och Gummiperforering SPG AB är ett familjeägt företag med huvudkontor i Västerhaninge som i första hand producerar reservdelar till grus- och gruvindustrin. Företaget omsätter ca 85 mkr, har 50 anställda och är marknadsledande i Norden inom siktmedia.